

A man in a workshop, wearing a dark shirt, is focused on working with a machine. The background is filled with various tools and equipment, creating a sense of a busy industrial environment. The lighting is warm and focused on the worker.

COMARCH

COMARCH ERP 4.0 DAS VOLLSTÄNDIGE BUSINESS- SOFTWARE-PAKET FÜR DIE FERTIGUNG

LÖSUNGEN

ERFOLGE

WARUM COMARCH



INHALT

1

IHRE
HERAUSFORDERUNGEN -
UNSERE LÖSUNGEN

2

ERFOLGSGESCHICHTEN
AUS DER FERTIGUNG

3

WARUM
COMARCH



BESTENS GERÜSTET FÜR DIE 4. INDUSTRIELLE REVOLUTION MIT COMARCH ERP 4.0

Was bedeutet die aufkommende Ära der Industrie 4.0 für Sie als mittelständisches Unternehmen? Welche Risiken gilt es zu beachten, welche Chancen können Sie bereits in der frühen Phase dieser technologischen und organisatorischen Revolution für sich nutzen?

Wir als Comarch sehen uns als erfahrener Begleiter für mittelständische Fertigungsunternehmen, die in die neue Welt der Digitalisierung und des Internets der Dinge aufbrechen, um die Zukunft Ihres Betriebs durch die Schaffung langfristiger Wettbewerbsvorteile zu sichern. Was Comarch dabei vor allem auszeichnet, ist unsere Erfahrung aus tausenden ERP-Projekten, gepaart mit dem Know-how zu neuesten Technologien, das wir durch stetig steigende Investitionen in Forschung und Entwicklung aufgebaut haben. Basierend auf diesem Know-how und dieser Erfahrung entstehen innovativste Software-Lösungen, die unsere erfahrenen Berater gemeinsam mit unseren Kunden einsetzen, um Flexibilität, Effizienz und Zukunftssicherheit zu schaffen. Denn wir fühlen uns verantwortlich für das Business unserer Kunden.

Philipp Erdkönig
Strategisches Produktmanagement Comarch ERP



IHRE HERAUSFORDERUNGEN - UNSERE LÖSUNGEN

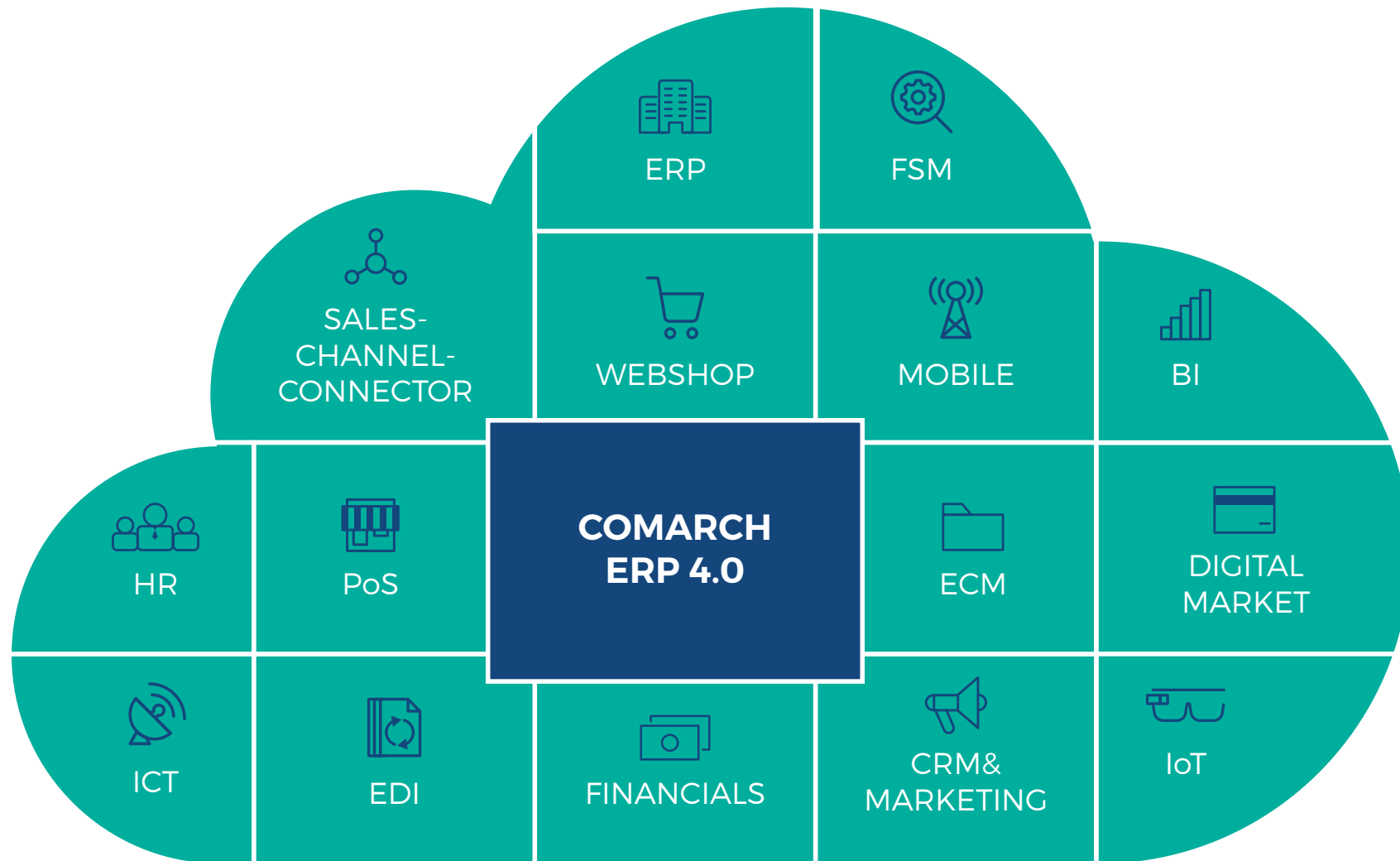
UNTERNEHMENS-IT NACH DEM BAUKASTENPRINZIP - MIT ERP 4.0

Vorbei sind die Zeiten, in denen das ERP-System eines Unternehmens wie ein großer Granitblock unter großem Aufwand von allen Seiten behauen wurde, um ein Abbild der Unternehmensprozesse aus einem Guss zu schaffen – dieser Lösungsweg ist schlichtweg zu langsam und zu teuer. Wer mit neuen Ideen den Markt begeistern will und schnell auf Veränderungen reagieren muss, braucht eine IT-Umgebung, die schnelle Richtungswechsel und die Umsetzung neuer Abläufe ebenso beherrscht wie die Sammlung, Verarbeitung und verwendbare Darstellung einer ständig wachsenden Masse an Informationen.

Das Comarch ERP 4.0-Lösungsportfolio ist darauf ausgerichtet, Ihnen die Flexibilität zu geben, die Sie brauchen, um schnell am Markt agieren zu können. Basierend auf der höchst performanten Comarch ERP-Plattform, welche als Rückgrat der Unternehmens-IT alle grundlegenden Abläufe im Unternehmen und in Ihrer Lieferkette steuert, erlaubt die Lösung durch das simple Andocken zusätzlicher Spezial-Lösungen für alle Unternehmensbereiche die schnelle Erweiterung des gebotenen Funktionsumfangs. So entsteht nach dem Baukastenprinzip in kurzer Zeit Ihre optimale IT-Umgebung, die sich natürlich jederzeit um weitere Komponenten erweitern lässt. Wichtig dabei ist, dass jede Komponente vollständig an Ihre Spezialanforderungen anpassbar bleibt, ohne dabei die gesamte IT-Landschaft auf den Kopf zu stellen.

Stellen Sie gemeinsam mit uns Ihre einfach zu verwaltende, Industrie 4.0-kompatible IT-Landschaft zusammen! Schöpfen Sie dabei aus einem breiten Angebot an UX-fokussierten Frontends, performanten Lösungen zur flexiblen Abbildung interner Prozesse, Tools zur Steuerung und Kommunikation im Internet der Dinge sowie zur Zusammenarbeit innerhalb Ihrer Supply-Chain!





HERAUSFORDERUNGEN IN DER FERTIGUNG

Fertigungsunternehmen bewegen sich mit ihren Produkten und Services in globalen Vertriebs- und Beschaffungsmärkten. Steigende Rohstoffpreise, wachsende Produktvielfalt, kürzeres Time-to-Market und 100% Liefertreue sind nur einige der Herausforderungen, auf die sie täglich reagieren müssen. Erfolgreiche Unternehmen nutzen diese Herausforderungen als Chance. Sie denken strategisch, sind offen für Veränderungen und optimieren unaufhörlich ihre internen Geschäftsprozesse und ihre Lieferketten.



Internationalisierung

Eine der größten Herausforderungen für international agierende Unternehmen ist die Koordination des länderübergreifenden Warenflusses von Rohstoffen, Halbfabrikaten und Fertigerzeugnissen, der in standortübergreifenden Produktionsprozessen sowie Beschaffungs- und Vertriebsnetzwerken gesteuert werden muss. Neben den organisatorischen Herausforderungen gilt es, dabei zahlreiche rechtliche und steuerliche Aspekte zu berücksichtigen, die in ihrer Komplexität immer weiter zunehmen.



Flexibilität als Schlüssel zum Erfolg

Die Trendgetriebenheit der Konsumenten fordert Fertigungsunternehmen jeden Tag aufs Neue heraus. Die erst kürzlich bis ins kleinste Detail optimierte Planung kann schnell obsolet werden, wenn es gilt, auf die veränderte Nachfrage zu reagieren. Je schneller Unternehmen ihre Produktions- und Materialbedarfsplanung verändern und somit ihre Fertigung an aktuelle Trends anpassen können, desto attraktiver werden sie als Partner für flexible und erfolgreiche Wertschöpfungsketten.



Effektives Ressourcenmanagement

Die effiziente Nutzung von Ressourcen wird durch die Notwendigkeit hoher Flexibilität jeden Tag zur neuen Herausforderung. Immer kleinere Losgrößen müssen produziert werden und der Kostendruck nimmt gleichzeitig mit Steigerung bei Rohstoffpreisen und Personalkosten zu. Erfolgreiche Unternehmen haben gelernt, sich in diesem nie endenden Optimierungskreislauf zurechtzufinden und steigern ihre Effizienz jeden Tag aufs Neue.



Planungsgenauigkeit

Um erfolgreich am Markt zu bestehen, dürfen Unternehmen unter dem Vorwand der Flexibilität nicht auf einen angemessenen Genauigkeitsgrad in der Planung verzichten. Der Planungsprozess muss den neuen Marktgegebenheiten entsprechend flexibel und schnell sein, um auch weiterhin in einen frei definierbaren Planungshorizont hinein zu agieren und zu einem verlässlichen Lieferanten in einem sich ständig wandelnden Marktumfeld zu werden.



Enge Zusammenarbeit mit Kunden und Lieferanten

Collaboration ist das Gebot der Stunde, wenn es darum geht, Effizienzpotentiale innerhalb der Wertschöpfungskette zu steigern. Der ständige Austausch aktueller und verlässlicher Informationen ist das Öl im Getriebe jeder modernen Lieferkette. Dass dieser Informationsaustausch international standardisiert sein muss, gehört zum täglichen Geschäft ebenso wie der Faktor Vertrauen – in die Leistungsbereitschaft der Geschäftspartner und die verwendeten Kommunikationswege.



„Es hat sich schon bei der Online-Evaluation

gezeigt, dass Comarch rund 98% unserer Muss- und

Kann-Kriterien mit dem Standard abdecken kann. So benötigten

wir während des Systembaus nur wenige individuelle

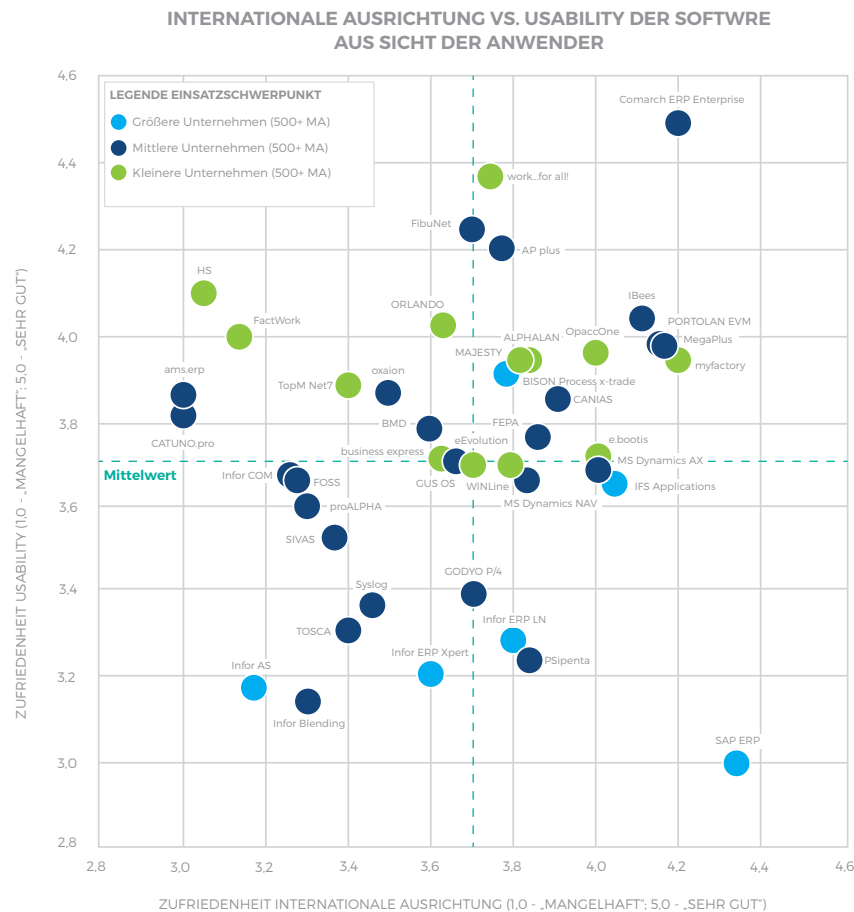
Anpassungen. Alle unsere Wertschöpfungsprozesse konnten

mit dem Standard abgedeckt werden.“

Urs Neuenschwander
Bereichsleiter Ressourcen
und IT-Projektleiter, Kolma AG

COMARCHS KUNDEN GEHÖREN ZU DEN ZUFRIEDENSTEN

An der Trovarit-Studie „ERP in der Praxis: Anwenderzufriedenheit, Nutzen & Perspektiven 2014/2015“ haben sich mehr als 2.300 Anwender-Unternehmen von ERP-Lösungen für die Fertigung beteiligt. Das Ergebnis spricht eindeutig für Comarch ERP - Die Anwender von Comarch ERP schätzen dessen Modernität, Internationalität, Release-Fähigkeit, Funktionalität und Usability.



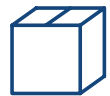


COMARCH ERP 4.0 - ERFOLGREICH BEI JEDER ART VON FERTIGUNG



PROZESSFERTIGUNG:

Egal ob Sie Lebensmittel, chemische, pharmazeutische oder kosmetische Erzeugnisse herstellen – neben den aktuellen Marktanforderungen müssen Sie sich an stets strengere gesetzliche Bestimmungen halten. Ein schnelles Time-to-Market ist für den Erfolg in ihrer Branche ebenso wichtig wie die Optimierung interner Abläufe. Comarchs Lösungen schaffen außerdem Transparenz innerhalb Ihrer vor- und nachgelagerten Lieferkette.



DISKRETE FERTIGUNG:

Von der auftragsbezogenen Fertigung mit der Möglichkeit, Produkte zu konfigurieren, bis hin zur Fertigung von Standardprodukten unterstützt das System die Planung auf höchster Ebene und die Verwaltung der detaillierten Abläufe in Ihrer Fertigung, bis zur korrekten und termingerechten Erfüllung von Aufträgen. Sie haben Ihre breitgefächerte Produktpalette immer unter Kontrolle.



SERIENFERTIGUNG:

Für alle Unternehmen, die in Serie fertigen, gibt es wichtige Faktoren, die zum Erfolg maßgeblich beitragen, wie etwa die Möglichkeit des Los- oder Seriennummern-Tracking, die passende Verwaltung von Fertigungsressourcen, bspw. durch das retrograde Verbuchen von Materialeinsatz und Arbeitszeit oder ein umfangreiches Qualitäts-Management. Diese und viele weitere Möglichkeiten schafft das Lösungsportfolio von Comarch.



VARIANTENFERTIGUNG:

Erreichen Sie hohe Effizienz auch bei kleinen Losgrößen und einer großen Anzahl von Varianten komplexer Produkte, egal ob in der Konsumgüterindustrie, der Möbelfertigung oder der Be- und Verarbeitung von Metall. Erfüllen Sie selbst die komplexesten Anforderungen mit einem durchgängigen und integriertem Produkt- und Varianten-Management. Die Lösungen von Comarch helfen Ihnen dabei, die komplexen Kalkulations-, Planungs- und Fertigungsprozesse in der Variantenfertigung nachhaltig zu optimieren.



PLANUNG UND RESSOURCEN-MANAGEMENT

Schnell auf Änderungen am Markt zu reagieren und dabei gleichzeitig effizient zu wirtschaften, um dem immer stärkeren Kostendruck gewachsen zu sein – ohne intelligente und flexible Planung können Unternehmen diesen Anforderungen nicht standhalten.

STELLEN SIE PRODUKTE ENTSPRECHEND DER NACHFRAGE UND DEN BEDÜRFNISSEN IHRER KUNDEN HER:

- Treffen Sie kurz- und langfristige Entscheidungen auf Grundlage von vorhandenen historischen und zukünftigen Informationen und Signalen, die vom Markt geliefert werden.
- Gewinnen Sie Erkenntnisse über Erwartungen an neue Produkte und deren Absatz. Passen Sie die Herstellungs- und Beschaffungsprozesse an die Bedürfnisse Ihrer Kunden an.
- Halten Sie eventuelle Absatzverluste gering, indem Sie mit verlässlichen Prognosen die Zeiträume mit höherer Nachfrage besser erkennen. Stellen Sie bereits im Vorfeld Lieferressourcen für Phasen erhöhten Absatzes bereit.
- Erfahren Sie mehr über die Mengen der herzustellenden Produkte, indem bei der Planung die Nachfrage und der bisherige Absatz berücksichtigt werden.

NUTZEN SIE DIE RESSOURCEN IN IHREM UNTERNEHMEN BESTMÖGLICH:

- Kontrollieren Sie die in einem Zeitraum herzustellenden Mengen einzelner Produkte, um die Kundenbestellungen zeitnah auszuführen und eine entsprechend optimale Bevorratung bei geringer Kapitalbindung zu gewährleisten.
- Stellen Sie die Verfügbarkeit aller benötigten Materialien und Rohstoffe sicher.
- Erstellen Sie detaillierte Produktionspläne, indem Sie die tatsächliche Verfügbarkeit vorhandener Unternehmensressourcen berücksichtigen.
- Ermöglichen Sie die Ausführung von Produktionsplänen, indem Sie benötigte Ressourcen wie Maschinen, Betriebsmittel und Personen bereitstellen.
- Vermeiden Sie Produktionsengpässe, die aus der Überbelegung von für den Herstellungsprozess benötigten Ressourcen resultieren und die rechtzeitige Fertigstellung von Produkten verhindern.
- Optimieren Sie die Lieferketten, Lieferzeiträume und Lagerkapazitäten.

ERP 4.0 - FUNKTIONALE HIGHLIGHTS IN DER PLANUNG



COMARCH BI

- Erstellung von Absatzplänen auf Basis historischer Daten
- Top-Down- und Bottom-Up-Planungsmethode
- Planung auf verschiedenen Ebenen:
 - Produkt(gruppe)
 - Kunden(gruppe)
 - Regionen
 - Rollierende Planung
- Verwendung unterschiedlicher Planungsszenarien



COMARCH EDI

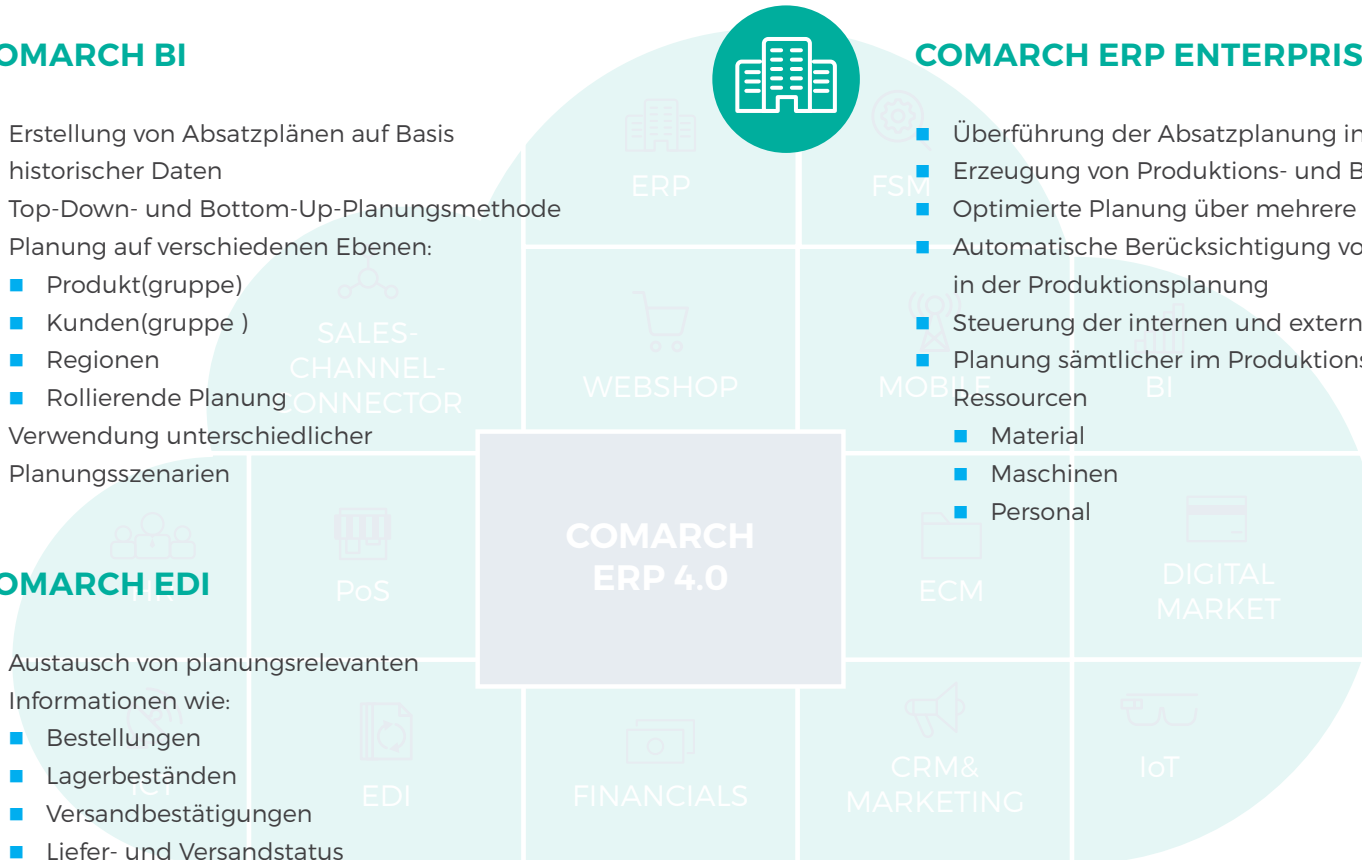
- Austausch von planungsrelevanten Informationen wie:
 - Bestellungen
 - Lagerbeständen
 - Versandbestätigungen
 - Liefer- und Versandstatus

innerhalb ihrer Supply-Chain in Echtzeit



COMARCH ERP ENTERPRISE

- Überführung der Absatzplanung in die Disposition
- Erzeugung von Produktions- und Beschaffungsvorschlägen
- Optimierte Planung über mehrere Produktionsstandorte
- Automatische Berücksichtigung von neuen Parametern in der Produktionsplanung
- Steuerung der internen und externen Materialbeschaffung
- Planung sämtlicher im Produktionsprozess benötigter Ressourcen
 - Material
 - Maschinen
 - Personal



BESCHAFFUNG UND ZUSAMMENARBEIT MIT LIEFERANTEN

Jedes erfolgreiche Unternehmen ist Teil einer effizienten Supply-Chain, in welcher das Zusammenspiel aller Partner optimal geregelt ist. Die Auswahl guter Partner und geeigneter Tools zur Zusammenarbeit sind eine weitere große Herausforderung für produzierende Unternehmen.

FINDEN SIE DEN BESTEN LIEFERANTEN

- Dokumentieren Sie die Konditionen Ihrer Lieferanten bezüglich Lieferterminen, Bestellmengen, Preisen und Rabatten.
- Finden Sie anhand dieser Konditionen vor jeder Auftragsvergabe den optimalen Lieferanten, je nachdem, welcher Faktor gerade höher gewichtet ist.
- Überwachen Sie die Aktivitäten Ihrer Lieferanten in Bezug auf Liefertreue, Warenqualität, Preisentwicklung und fristgerechte Lieferung.
- Legen Sie Wert auf eine gute und direkte Beziehung zu Ihren Lieferanten.
- Verhandeln Sie auf eine einfache Art und Weise Preise und Bedingungen.

SORGEN SIE FÜR REIBUNGSLOSE ABLÄUFE INNERHALB IHRER LIEFERKETTE

- Standardisieren und automatisieren Sie die Prozesse rund um den Informationsaustausch mit Lieferanten durch den Einsatz von EDI.
- Eliminieren Sie mögliche Fehlerquellen in der Kommunikation.
- Verwalten Sie Ihre Daten effizient dank zentraler Stammdatenverwaltung.
- Halten Sie den administrativen Aufwand möglichst gering, indem Sie Prozesse wie bspw. die Rechnungseingangs-Verarbeitung automatisieren.

ERP 4.0 - FUNKTIONALE HIGHLIGHTS IN EINKAUF UND SUPPLY-CHAIN-MANAGEMENT



COMARCH BI

- Einfache Auswertung wichtiger Kennzahlen zu Ihren Lieferanten
- Erstellung von Lieferanten-Rankings



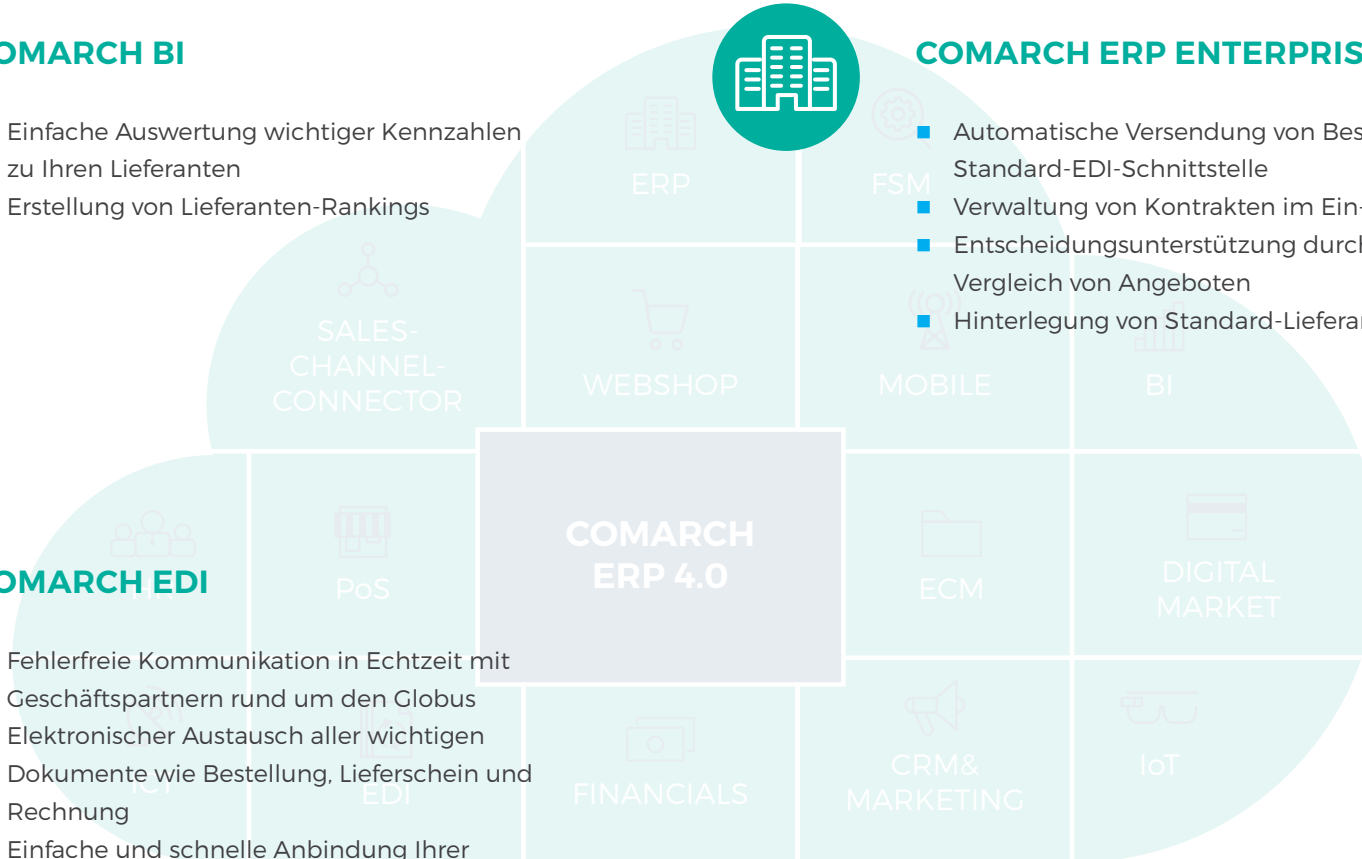
COMARCH EDI

- Fehlerfreie Kommunikation in Echtzeit mit Geschäftspartnern rund um den Globus
- Elektronischer Austausch aller wichtigen Dokumente wie Bestellung, Lieferschein und Rechnung
- Einfache und schnelle Anbindung Ihrer Geschäftspartner durch die Unterstützung aller gängigen EDI-Formate



COMARCH ERP ENTERPRISE:

- Automatische Versendung von Bestellungen über Standard-EDI-Schnittstelle
- Verwaltung von Kontrakten im Ein- und Verkauf
- Entscheidungsunterstützung durch den automatisierten Vergleich von Angeboten
- Hinterlegung von Standard-Lieferanten mitsamt Konditionen



STEUERUNG DES PRODUKTIONSPROZESSES

Auch unter hohem Termindruck Aufträge flexibel einplanen zu können und dabei die Nutzung des vorhandenen Kapazitätsangebots zu optimieren, darin liegt die hohe Kunst der Produktionsplanung und -steuerung. Nur wer über die geeigneten Werkzeuge verfügt, kann diese Aufgabe jeden Tag aufs Neue meistern.

GESTALTEN SIE DIE PRODUKTIONSPLANUNG FLEXIBEL

- Ermöglichen Sie dem Vertrieb, binnen kurzer Zeit verlässliche Terminzusagen zu machen.
- Verteilen Sie Produktionslasten Kosten- und terminoptimierend auf verschiedene Produktionsstätten.
- Beziehen Sie Fremdfertigungs-Leistungen mit in Ihre Planung ein.
- Erhalten Sie in Echtzeit Informationen über laufende Produktionsprozesse von allen Standorten.
- Verwenden Sie gesammelte Informationen zu Soll- und Ist-Werten, um Ihre Planung laufend zu verbessern.
- Halten Sie alle relevante Abteilungen über den aktuellen Status von Produktionsaufträgen auf dem Laufenden.

BEHALTEN SIE DEN LAUFENDEN ÜBERBLICK ÜBER PRODUKTIONSPROZESSE

- Schneller und einfacher Zugriff für Produktionsmitarbeiter dank der elektronischen technischen Dokumentation.
- Kosteneinsparungen durch die Abschaffung papiergebundener Dokumente.
- Anpassbare Cockpits ermöglichen einen einfachen und schnellen Einblick in die aktuelle Produktionssituation.

ERP 4.0 - FUNKTIONALE HIGHLIGHTS IN DER PRODUKTION



COMARCH BI

- Einfache Analyse historischer Daten über:
 - Produktionsaufträge
 - Arbeitsgänge
 - Materialien
- Analyse von Soll- und Ist-Werten:
 - Durchlaufzeiten
 - Rüstzeiten
 - Ausschuss
 - Verbräuche



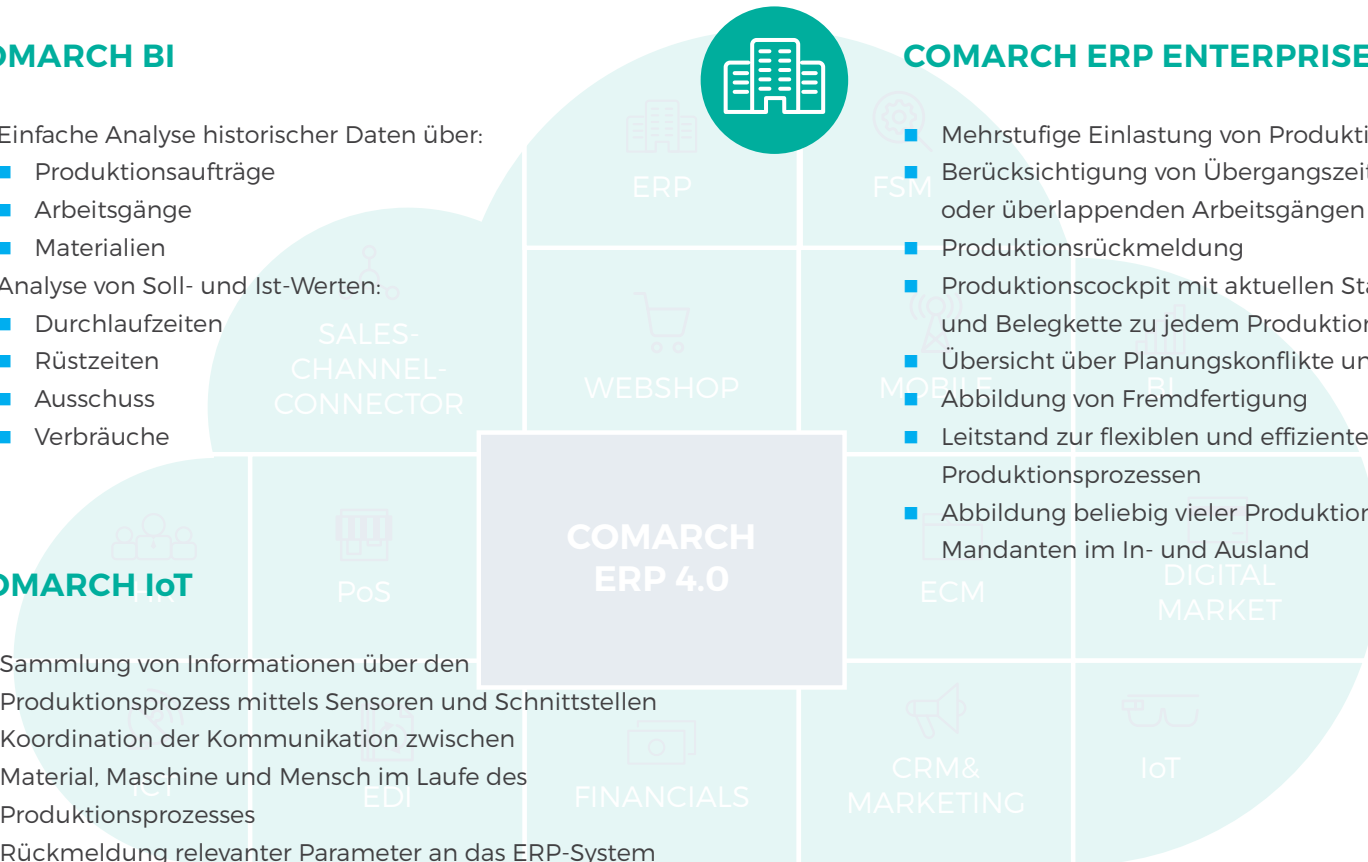
COMARCH IoT

- Sammlung von Informationen über den Produktionsprozess mittels Sensoren und Schnittstellen
- Koordination der Kommunikation zwischen Material, Maschine und Mensch im Laufe des Produktionsprozesses
- Rückmeldung relevanter Parameter an das ERP-System – bspw. um Planungskorrektur zu veranlassen.
- Übernahme und Steuerung der Abarbeitung von Produktionsaufträgen aus dem ERP-System



COMARCH ERP ENTERPRISE

- Mehrstufige Einlastung von Produktionsaufträgen
- Berücksichtigung von Übergangszeiten, Vorlaufzeiten oder überlappenden Arbeitsgängen
- Produktionsrückmeldung
- Produktionscockpit mit aktuellen Statusinformationen und Belegkette zu jedem Produktionsauftrag
- Übersicht über Planungskonflikte und Materialverfügbarkeit
- Abbildung von Fremdfertigung
- Leitstand zur flexiblen und effizienten Führung von Produktionsprozessen
- Abbildung beliebig vieler Produktionsstätten unterschiedlicher Mandanten im In- und Ausland



QUALITÄTSMANAGEMENT UND -SICHERUNG

Das Qualitätsmanagement und die Qualitätssicherung in Comarch ERP 4.0 unterstützt die komplette Supply-Chain sowohl von diskreten als auch von Prozess- und Serien-Fertigern.

MANAGEN SIE IHRE QUALITÄT

Die Qualitätsmanagement-Module bieten Ihnen maßnahmengesteuerte Regelkreise zur Bewertung von Produkt- und Prozessqualität und sichern somit nachhaltig die Umsetzung der Anforderungen Ihrer Kunden. Die Module umfassen:

- Reklamationsmanagement
- Lieferantenbewertung
- Eigenbewertung
- Auditwesen

QUALITÄT IST PLANBAR!

Durch die Qualitätsmanagement-Module profitieren Sie von folgenden Vorteilen:

- Eine komfortable und moderne Prüfplanung sorgt für eine durchgängige Fehlerprävention entlang der gesamten Wertschöpfungskette.
- Die Fehlermöglichkeits- und Einflussanalysen helfen bereits in der Planungs- und Entwicklungsphase, Fehlerkosten für Produkte und Prozesse zu reduzieren.
- Optimieren Sie Ihre Abläufe und Kapazitäten in der Produkt- und Prozess-Entwicklung durch den Einsatz von modernsten Planungs- und Steuerungssystemen.

STEUERN SIE IHRE QUALITÄTSSICHERUNG!

Die Steuerung und Umsetzung der in der Prüfplanung festgelegten Prüfaufgaben, sowie das Management der am Prüfprozess beteiligten Ressourcen bilden einen zentralen Schwerpunkt der Qualitätssicherung in Comarch ERP.

- Mit der workflowbasierten Prüfsteuerung überwachen und sichern Sie die Qualität Ihrer Produkte vom Wareneingang bis hin zum Warenausgang.
- Die statistische Prozesskontrolle analysiert und visualisiert die Qualität Ihrer Produkte und Prozesse.
- Die normenkonforme Abwicklung der Erstbemusterung bildet eine wesentliche Unterstützung bei der Erzielung von Kundenaufträgen.
- Ein integriertes Proben-Management sowie eine durchgängige Dokumentation und Überwachung von Rezepturen und Inhaltsstoffen bildet eine zentrale Säule in der Qualitätssicherung der Prozessindustrie.
- Optimieren Sie den Ablauf Ihrer Prüfungen durch den Einsatz der Messmittelintegration.

ERP 4.0 - FUNKTIONALE HIGHLIGHTS IM QUALITÄTSMANAGEMENT



COMARCH ECM

- Elektronische Archivierung der Qualitätsdokumentation
- Dokumentenversionierung
- Workflow zur Publizierung von Dokumentationen, sowie zum Management von Audits und Korrekturmaßnahmen
- Überwachung von Terminen und E-Mail-Benachrichtigungen
- Elektronische Formulare und Berichte



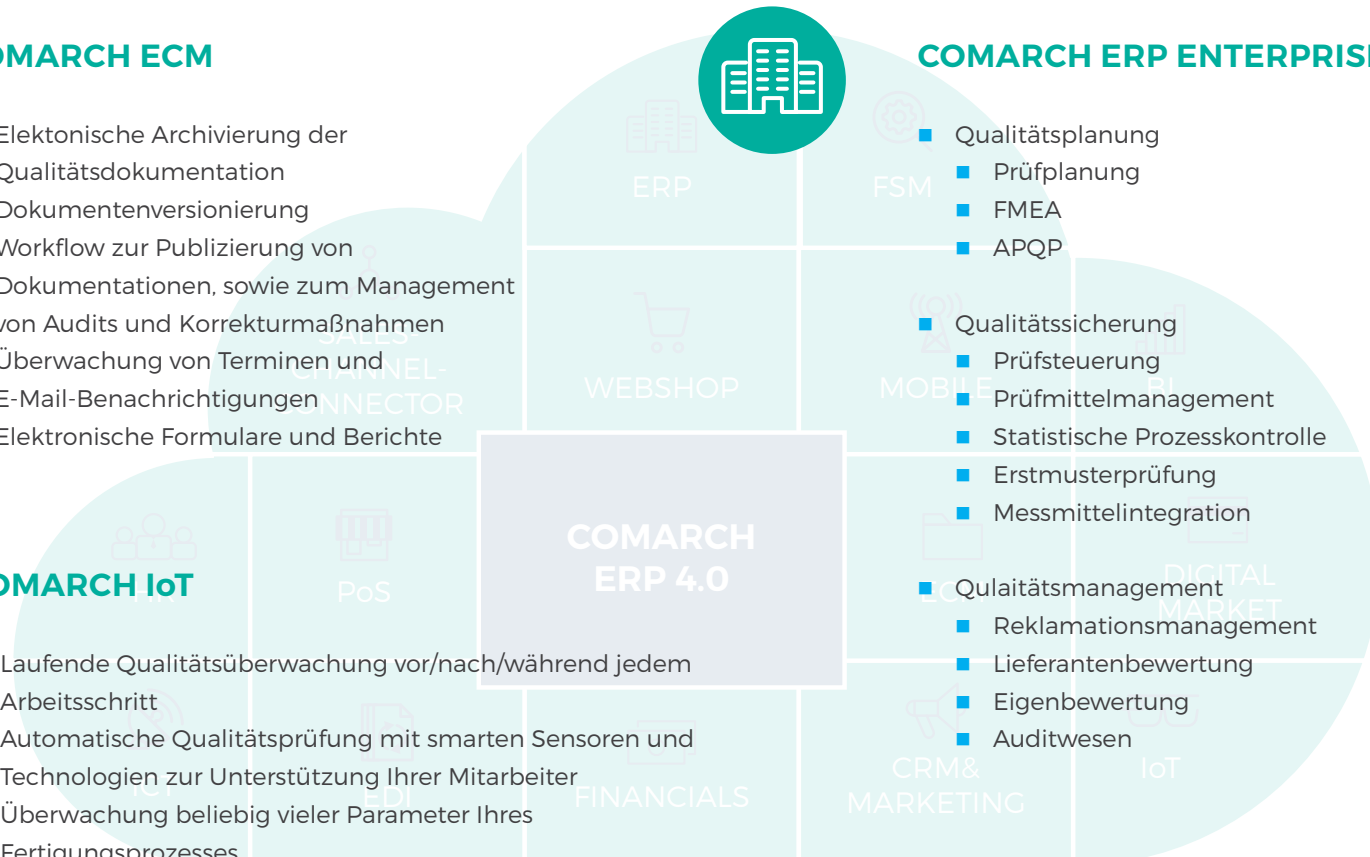
COMARCH IoT

- Laufende Qualitätsüberwachung vor/nach/während jedem Arbeitsschritt
- Automatische Qualitätsprüfung mit smarten Sensoren und Technologien zur Unterstützung Ihrer Mitarbeiter
- Überwachung beliebig vieler Parameter Ihres Fertigungsprozesses
- Vergleich der Parameter mit der produzierten Qualität, um die optimalen Produktionsbedingungen zu definieren
- Überwachung der Einhaltung optimaler Produktionsparameter



COMARCH ERP ENTERPRISE

- Qualitätsplanung
 - Prüfplanung
 - FMEA
 - APQP
- Qualitätssicherung
 - Prüfsteuerung
 - Prüfmittelmanagement
 - Statistische Prozesskontrolle
 - Erstmusterprüfung
 - Messmittelintegration
- Qualitätsmanagement
 - Reklamationsmanagement
 - Lieferantenbewertung
 - Eigenbewertung
 - Auditwesen



LAGERLOGISTIK

Effiziente Lagerlogistik hilft viel Geld zu sparen. Dabei schlägt die Lagerfläche ebenso zu Buche wie die Wege bei der Kommissionierung oder die Ordnung und Auffindbarkeit. Hier setzt Comarch ERP Enterprise an, mit einer flexiblen „Lagerlogistik“ für die Lagerung Ihrer Artikel, die Kommissionierung sowie den Transport vom Wareneingang über alle Stufen der Produktion oder Lagerung bis zum Warenausgang. Um eine geringere Kapitalbindung und Reduzierung der Lagerbestände bei gleichzeitig garantierter Lieferfähigkeit zu erreichen, stehen Ihnen Funktionen wie Statistiken, Sammelkommissionen oder automatische Zuordnungen von Chargen oder Seriennummern zur Verfügung.

HALTEN SIE DIE LAGERVERWALTUNG FLEXIBEL!

- Überprüfen Sie die Lagerbestände, meiden Sie Situationen, wo die Ware ab Lager fehlt oder unnötig lange gelagert wird
- Sorgen Sie für präzise Verwaltung der Lagerfläche und optimalen Warenfluss im Lager
- Nutzen Sie Chargen oder Seriennummern zur Warenflusssteuerung
- Legen Sie eine jeweils optimale Struktur für Ihre Lagerstandorte fest

FEHLERFREIE UND SCHNELLE ERFASSUNG VON MATERIAL- UND WARENFLÜSSEN

- Flexible Verwaltung im Bereich Warenbereitstellung, Auslagerung von Rohstoffen und Einlagerung von Fertigwaren und Kommissionierung
- Erfassen Sie die Warenbewegungen, externe Warenannahmen und -ausgänge, Warenbewegungen zwischen mehreren Lagern oder innerhalb eines Lagers
- Führen Sie in mehreren Lagern gleichzeitig oder nur innerhalb eines bestimmten Lagerteils Inventuren durch
- Optimieren Sie den Datenaustausch mit Logistikdienstleistern und Frachtführern

OPTIMIEREN SIE DEN TRANSPORT: VERSAND- UND LIEFERUNGEN

- Optimierung von Umschlagsprozessen und automatische Erstellung und Versand von Transportunterlagen
- Erfassung von Paketen, Sendungen, Fahrzeugen und Transportkosten
- Optimieren Sie Ihre Lieferquellen dank einer schnellen Verfügbarkeit an Informationen über die möglichst kürzesten Abwicklungszeiten
- Verwaltung eines Liefer- und Versandkalenders
- Schnelle Erstellung von Transportaufträgen und Statusüberwachung bei der Sendungsverfolgung

ERP 4.0 - FUNKTIONALE HIGHLIGHTS IN DER LAGERLOGISTIK



COMARCH BI

- Analyse des historischen Warenbestands mit Drill-Down auf einzelne Artikelmerkmale und Chargen
- Betrachtung von Bestandsmengen und Werten
- Analyse der Umschlagshäufigkeit von Material und Waren



COMARCH EDI

- Effizienter Informationsaustausch über Umlagerungslieferungen mit Logistikdienstleistern
- Schnelle Erstellung von Transportaufträgen (IFTMIN) mit Frachtbrief
- Zentraler Zugriff auf den Auftragsstatus sämtlicher Lieferungen für alle Logistikdienstleister
- Überwachung des aktuellen Dokumentenstatus und Benachrichtigung über aufgetretene Fehler



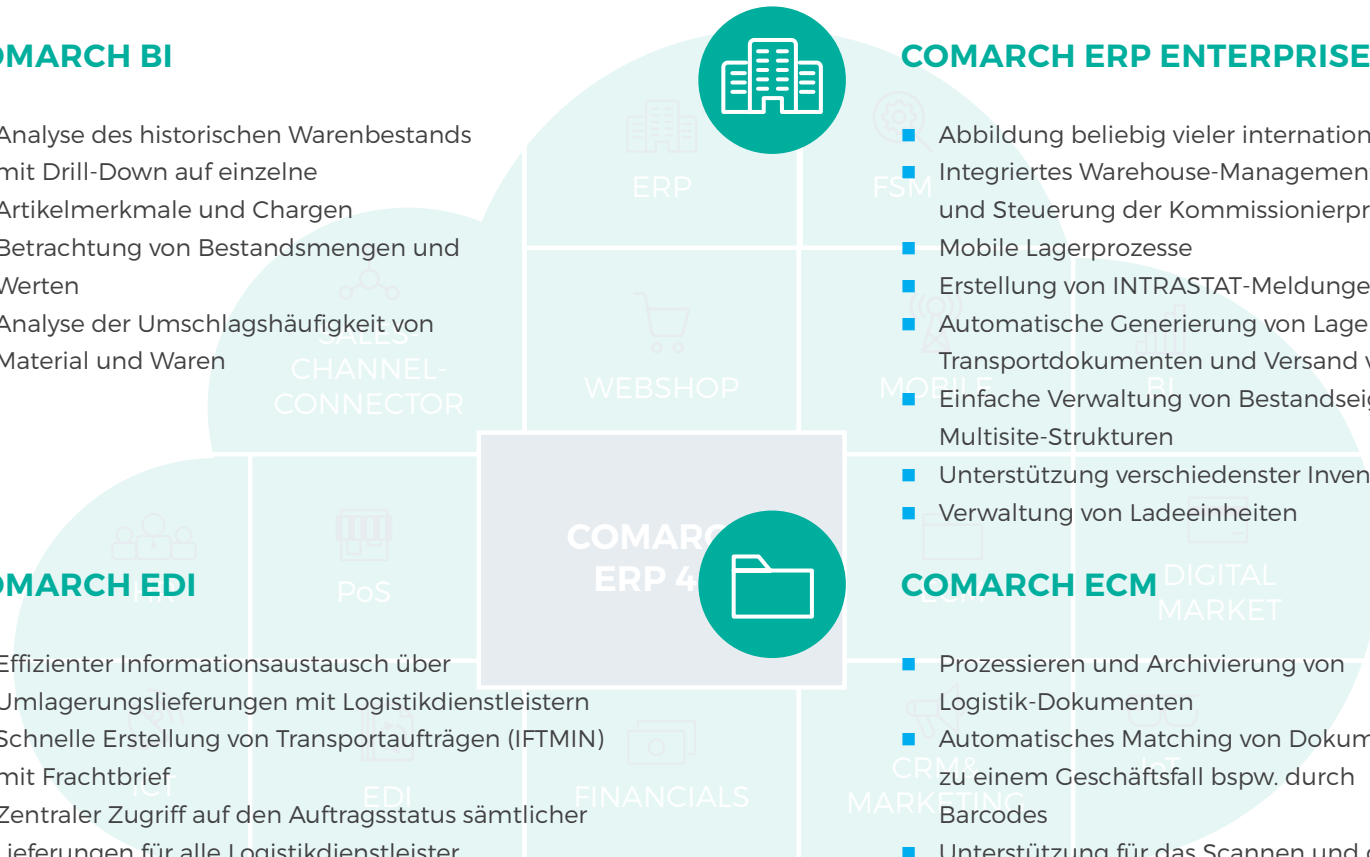
COMARCH ERP ENTERPRISE

- Abbildung beliebig vieler internationaler Lagerorte
- Integriertes Warehouse-Management mit Lagerplatzsteuerung und Steuerung der Kommissionierprozesse
- Mobile Lagerprozesse
- Erstellung von INTRASTAT-Meldungen
- Automatische Generierung von Lager- und Transportdokumenten und Versand via EDI
- Einfache Verwaltung von Bestandseigentümern in Multisite-Strukturen
- Unterstützung verschiedener Inventurmethode
- Verwaltung von Ladeeinheiten



COMARCH ECM

- Prozessieren und Archivierung von Logistik-Dokumenten
- Automatisches Matching von Dokumenten zu einem Geschäftsfall bspw. durch Barcodes
- Unterstützung für das Scannen und die Erfassung von Dokumenten an unterschiedlichen Standorten sowie deren Zurverfügungstellung online



VERTRIEB

Egal, ob Sie als Fremdfertiger agieren, Ihre Produkte über Zwischenhändler auf den Markt bringen, oder ob Sie eine Direct-to-Market-Strategie verfolgen – ein gut funktionierender Vertrieb ist die Grundvoraussetzung für den wirtschaftlichen Erfolg Ihres Unternehmens.

BINDEN SIE IHRE KUNDEN DURCH PERFEKTEN SERVICE

- Stärken Sie Ihre Kundenbindung und sorgen Sie für eine reibungslose Kommunikation mit den Kunden.
- Bieten Sie schnellen und kompetenten Kundenservice durch Kundendashboards mit allen wichtigen Informationen und schnell durchführbaren Aktivitäten.
- Automatische Prozesse rund um Vertriebsauftrag, Auftragsausführung, Rechnungslegung, sowie Reklamationsmanagement senken das Fehlerrisiko und erhöhen somit die Kundenzufriedenheit.
- Gehen sie neue Wege in der Kundenbindung mit der Umsetzung von Collaboration-Modellen – Ermöglichen Sie Ihren Geschäftspartnern einen vollständigen Einblick in den Auftragsstatus durch den Zugang in Ihr System.

VERTREIBEN SIE IHRE PRODUKTE WELTWEIT AUF VERSCHIEDENSTEN KANÄLEN!

- Stellen Sie Ihr Produktangebot auf den lokalen und internationalen Märkten vor und finden Sie einen direkten Weg zu Ihrer Zielgruppe.
- Seien Sie mit intelligentem Multi-Channel-Vertrieb stets dort, wo Ihre Kunden einkaufen, egal ob online, stationär oder mobil.
- Bieten Sie intuitive Frontend-Lösungen für Ihre B2B- und B2C-Kunden, um Ihre Umsätze zu steigern.
- Bieten Sie effiziente Kommunikation über EDI, um Ihre Attraktivität als Lieferpartner zu erhöhen.

KONTROLLIEREN SIE IHRE ABSATZMENGEN

- Einblick in aktuelle Daten – ständige Preis-, Lagerbestands- und Sortimentsaktualisierungen sind nicht mehr notwendig.
- Seien Sie immer auf dem Laufenden dank einem schnellen Zugang zu Informationen, die die Zusammenarbeit mit einem bestimmten Kunden oder die Absatzmenge eines bestimmten Produkts veranschaulichen.
- Kontrollieren Sie alle Zahlungsvorgänge einschließlich automatischer Ausführung von Inkasso-Vorgängen.

ERP 4.0 - FUNKTIONALE HIGHLIGHTS IM VERTRIEB



COMARCH WEBSHOP

- Modernes Shopdesign, individuell mit Liquid CMS anpassbar
- Nahtlose Prozessanbindung an die Warenwirtschaft
- Umsetzung von B2B- und B2C-Vertriebsmodellen
- Anwendung von Prüfmechanismen und individuellen Preisen im B2B-Geschäft



COMARCH BI

- Stets aktuelle Kennzahlen über Umsätze, Bestellungen und Vertriebschancen
- Drill-Down auf beliebige Ebenen
 - Artikelvariante
 - Vertriebsmitarbeiter
 - Region
 - Kunde



COMARCH ERP ENTERPRISE

- Abbildung beliebiger Vertriebskanäle über Multichannel-Sales
- Umsetzung zahlreicher Preisstrategien
- Ständige Auskunftsfähigkeit dem Kunden gegenüber
 - Verfügbarkeiten
 - Bestellstatus
 - Termine
- Automatisierte Auftragsverarbeitung vom Vertrieb über die Produktion hin zur Logistik und Finanzbuchhaltung



COMARCH EDI

- Prozesskonformität mit Ihren Großabnehmern wie bspw. Handelsketten
- Fehlerfreie Auftragsannahme
- Rechnungsstellung stets gemäß formeller Kriterien
- Automatischer Auftragsimport in Comarch ERP



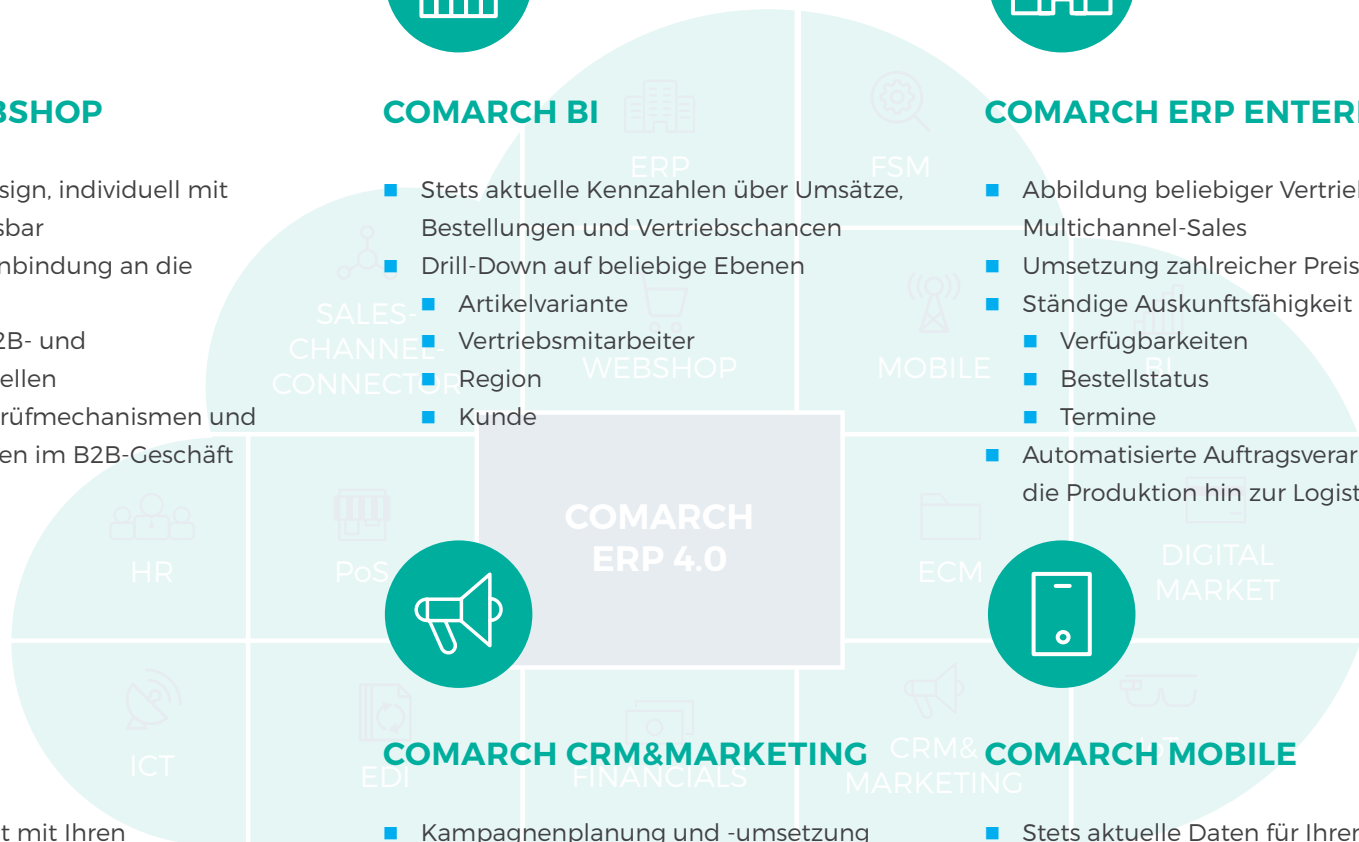
COMARCH CRM&MARKETING

- Kampagnenplanung und -umsetzung
 - Intelligente Zielgruppendefinition
 - Effektive Aktivitätsplanung
 - Ständige Analyse
- Planung und Umsetzung von Loyalty-Programmen für den B2B- und B2C-Bereich



COMARCH MOBILE

- Stets aktuelle Daten für Ihren Vertriebs-Außendienst
 - Sortiment
 - Preise
 - Verfügbarkeiten
- Attraktive Präsentation des Sortiments beim Kunden
- Automatische Weiterbearbeitung von Aufträgen im ERP-System



VERWALTUNG DER UNTERNEHMENSFINANZEN

Um ein Unternehmen erfolgreich führen zu können, braucht es nicht nur Know-how und schlanke Prozesse im Kerngeschäft, sondern auch verlässliche Kennzahlen zu Kosten und Liquidität, auf deren Basis man planen kann. Professionelle Werkzeuge für Ihre Buchhaltung sind die Voraussetzung dafür, dass Sie Ihre Arbeit effizient und fehlerfrei erledigen und somit den Kapitalstrom im Unternehmen optimal halten können.

BEREICH FINANZ- UND ANLAGENBUCHHALTUNG

- Überblicken und steuern Sie Ihre Außenstände
 - Betrachten und analysieren Sie das Zahlungsverhalten Ihrer Kunden und erstellen und versenden Sie automatisch Mahnungen
 - Behalten Sie den Überblick bei der Abrechnung von Zahlungen und Konditionen mit Einkaufsverbänden und Zentralregulieren
- Vereinfachen Sie sich Ihre Abschlussarbeiten
 - Berichten Sie parallel in unterschiedlichen Währungen und nach unterschiedlichen Rechnungslegungsvorschriften
 - Vereinfachen Sie sich das Buchen und die Abstimmung firmenübergreifender Transaktionen durch automatische Konzernverrechnungsbuchungen
- Sichern Sie sich ab durch ein integriertes Meldewesen
- Simulieren Sie die Entwicklung Ihres Anlagevermögens in den kommenden Jahren
- Ermitteln Sie Abschreibungen für zukünftig geplante Investitionen

BEREICH CONTROLLING

- Verschaffen Sie sich einen Gesamtüberblick über Ihr Unternehmen
 - Arbeiten Sie mit automatisch aus der Finanz- und Anlagenbuchhaltung übernommenen Daten
 - Nutzen Sie für strategische Überlegungen beliebig viele Planvarianten und vergleichen Sie diese mit Echtdateien z.B. aus der Produktion
- Konzipieren Sie das Controlling entsprechend der Anforderungen Ihres Unternehmens
 - Nutzen Sie bis zu 20 frei definierbare Teilsysteme, darunter die Kostenstellen- oder Kostenträgerrechnung, Vertriebs- oder Projektcontrolling
 - Wählen Sie unter den gängigen Kostenrechnungssystemen: Deckungsbeitragsrechnung, Istkostenrechnung zu Voll-/Teilkosten, Grenzplankostenrechnung, Flexible Plankostenrechnung zu Voll-/Teilkosten, Prozesskostenrechnung
 - Schaffen Sie Kosten- und Leistungstransparenz mit Umlagen und Leistungsverrechnung – auch firmenübergreifend

ERP 4.0 - FUNKTIONALE HIGHLIGHTS IM FINANZBEREICH



COMARCH BI

- Standard-Datencube Controlling zur umfassenden Analyse Ihrer Kostenstruktur
- Einfache Erstellung und Bearbeitung von aussagekräftigen Berichten
- Drill-Down
- Dank mobiler Oberfläche auch unterwegs verfügbar
- Abonnement von Berichten



COMARCH FINANCIALS - FINANZBUCHHALTUNG

- Integriertes, voll automatisiertes Mahnwesen
- Individuelle Berichte zur Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung
- Berichte in parallelen Währungen und nach unterschiedlichen Rechnungslegungsvorschriften
- Cash-Flow-Analysen
- Finanzplanvorschau
- Automatisierung der Konzernverrechnung



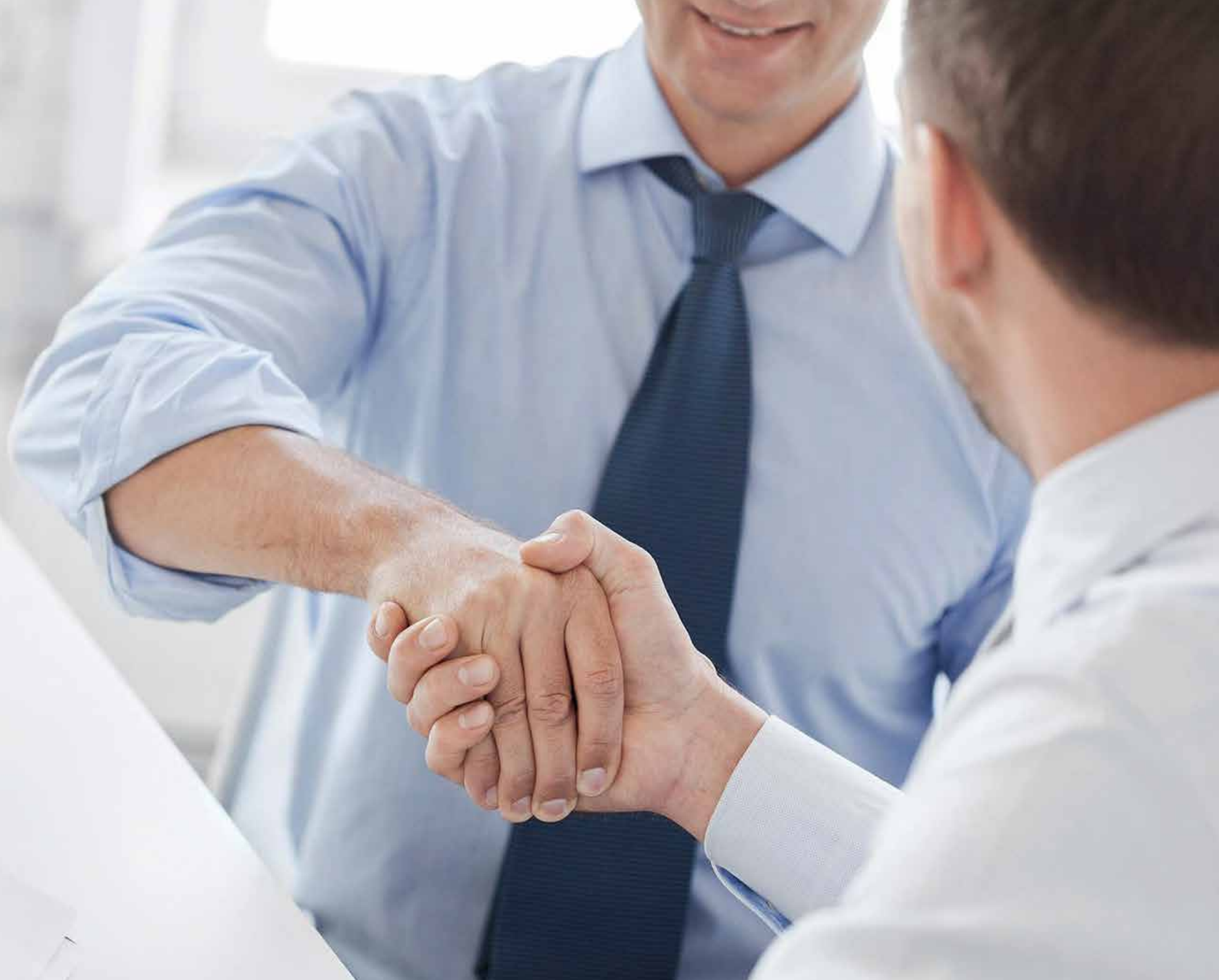
COMARCH FINANCIALS - ANLAGENBUCHHALTUNG

- Parallele Abschreibungsermittlung nach unterschiedlichen Rechnungslegungsvorschriften
- Simulation der Entwicklung des Anlagevermögens
- Erstellung eigener Abschreibungsmethode
- Automatische Buchungsübergabe an FiBu und Controlling



COMARCH FINANCIALS - CONTROLLING

- Gesamtüberblick über alle Unternehmensbereiche
- Vergleich von Soll- und Istwerten
- Verwendung beliebig vieler Planvarianten
- Kostenstellen- oder Kostenträgerrechnung, Vertriebs- oder Projektcontrolling
- Firmenübergreifende Umlagen und Leistungsverrechnung



ERFOLGSGESCHICHTEN AUS DER FERTIGUNG

BUSINESS CASE: BLIZZARD



UNTERNEHMENS DATEN

Branche: Sportausrüstung
Mitarbeiter: 500
Produkte: Ski und Skizubehör

Hauptsitz: Mittersill, Österreich
Homepage: www.blizzard-ski.com



AUSGANGSSITUATION DES PROJEKTS

Da sich das Konsumverhalten der Verbraucher in den letzten Jahren deutlich gewandelt hat und Trendzyklen immer kürzer geworden sind, wurde es für produzierende Unternehmen immer schwieriger, zuverlässiger zu planen. Konnte früher noch massenweise produziert, gelagert und mit der Eröffnung der Skisaison verkauft werden, so hat sich dies grundlegend verändert. Das Geschäft wurde unplanbar. Hinzu kam im Jahr 2007 ein Eigentümerwechsel und damit eine massive Erweiterung der Produktion. Die notwendige Transparenz der Daten war nicht mehr gegeben. Eine simple Frage wie: „Was kostet uns die Produktion eines Skis?“ konnte nicht mehr beantwortet werden.



MEHRWERT, DER DURCH DAS PROJEKT GESCHAFFEN WURDE

Wichtig war es dem Unternehmen auf strategischer Seite ein durchgängiges Gesamtsystem für alle Geschäftsprozesse zu schaffen, die Optimierung der Kommunikationsabläufe zwischen den einzelnen Bereichen wie Einkauf, Verkauf und Lager zu erreichen, die Kundenzufriedenheit zu erhöhen und Hi-Tech-Emotionen zu schaffen. In der Umsetzung bedeutete dies, den Beschaffungsprozess zu optimieren, die Durchlaufzeit vom Bestelleingang bis zur Auslieferung zu verkürzen und Daten in Zukunft in „Echtzeit“ auswerten zu können, um auf die Marktgegebenheiten blitzschnell reagieren zu können. Die größte Herausforderung allerdings lag sowohl in der Stammdatenübernahme als auch in der Stammdatenpflege.



BESONDERHEITEN DES PROJEKTS

Bei Blizzard wurden alle verfügbaren Comarch-ERP-Frameworks installiert. Als spezielles Add-On wurde der von Baumgart & Partner entwickelte „BIS-Leitstand – Comarch ERP inside“ implementiert, der als integrativer Bestandteil im logistischen Gesamtkonzept zum Einsatz kommt. Er übernimmt die Daten von Comarch ERP und benutzt diese für die Feinplanung und Feinsteuerung. In Verbindung mit der Betriebsdatenerfassung auf operativer Ebene wird eine zeitaktuelle Überwachung der Produktionsabläufe ermöglicht.



„Mit Comarch ERP Enterprise haben wir unsere Prozesse optimiert, die Produktion und den Vertrieb neu strukturiert und damit eine wichtige Basis geschaffen, um mit unseren Produkten aggressiv an den Markt zu gehen. Auf diese Weise haben wir viele Marktanteile erobert.“

Eric-Jan Kaak

Head of Controlling & Information Services



BUSINESS CASE: RUWIDO



UNTERNEHMENSDATEN

Branche: Hightech
Mitarbeiter: 190
Produkte: Fernbedienungen und Keyboards mit Infrarot Übertragung

Hauptsitz: Neumarkt am Wallersee (Österreich)
Homepage: www.ruwido.com



AUSGANGSSITUATION DES PROJEKTS

Da das ERP-System des früheren Mutterkonzerns nur für eine Übergangszeit weitergenutzt werden konnte, suchte ruwido eine neue Software, die zu den besonderen Ansprüchen eines Mittelständlers mit außergewöhnlicher Organisation und ausgeprägter Prozessorientierung passen sollte.



MEHRWERT, DER DURCH DAS PROJEKT GESCHAFFEN WURDE

Von den Beschäftigten wurde das ERP-System sofort sehr positiv aufgenommen. „Das Team hat das Konzept der intuitiven Bedienung, insbesondere mit der rechten Maustaste, als sehr komfortabel bewertet,“ sagt Albert Maier, Leiter Produktion und Logistik bei ruwido.



BESONDERHEITEN DES PROJEKTS

Nach der ersten erfolgreichen Projektwoche konnte das ERP-Team die weiteren Vorbereitungen des Echtstarts weitgehend in Eigenregie durchführen, die Kosten des Projekts blieben dadurch weit unter dem veranschlagten Budget. Obwohl die Mitglieder des Teams nur zum Teil von ihren eigentlichen Aufgaben freigestellt waren und in Überstunden Projektarbeit leisteten, gelang der Echtstart von Comarch ERP bereits nach drei Monaten. Nahezu alle Frameworks des Standardpakets wurden zu diesem Zeitpunkt produktiv geschaltet.

”

*„Alles war derart gut vorbereitet, dass der
Echtstart reibungslos über die Bühne ging.“*

Albert Maier

Leiter Produktion und Logistik



BUSINESS CASE: VICTORINOX



VICTORINOX



UNTERNEHMENSDATEN

Branche:	Freizeit- und Konsumgüter	Hauptsitz:	Ibach, Schweiz
Mitarbeiter:	Weltweit 1.800	Homepage:	www.victorinox.com
Produkte:	Schweizer Armeemesser, Haushalts- und Reisemesser, Kleidung, Uhren, Reisegepäck, Parfum		

AUSANGSSITUATION DES PROJEKTS

Als weltweit agierendes und expandierendes Unternehmen konnte die Victorinox AG den stetig wachsenden Anforderungen mit den bis dato installierten Einzel-Systemen nicht mehr genügen. Unübersichtlichkeit in den Prozessen, Strukturen und Arbeitsabläufen waren die Folge. Besonders betroffen waren die Unternehmensbereiche Vertrieb, Beschaffung, Planung und Steuerung der Produktion, Finanzen und Kalkulation. So mühte man sich beispielsweise in der Kundenerfassung, der doppelt und dreifach angelegten Kunden in den unterschiedlichsten Schreibweisen Herr zu werden, weil durch den nicht-kompatiblen Einsatz von Einzelsoftware in den verschiedenen Filialen und durch Sprachunterschiede (Umlaute im Deutschen, Akzente im Französischen) keine klaren Richtlinien herrschten, Medienbrüche vorprogrammiert waren und sich durch sämtliche Ebenen zogen.

MEHRWERT, DER DURCH DAS PROJEKT GESCHAFFEN WURDE

Die einzelnen Ziele unterteilten sich in Funktions-, Organisations-, technologische und allgemeine Anforderungen. Wichtig war es dem Unternehmen ein ERP-System neuester Technologie zu finden, das sowohl 100 % webfähig, als auch datenbank- und plattformunabhängig ist. Zudem musste die Lösung eine komfortable und einfach zu bedienende Oberfläche bieten und auf Grund der Internationalität des Unternehmens sprach- und zeitzoneunabhängig arbeiten.



BESONDERHEITEN DES PROJEKTS

Für die Anwender des ERP-Systems war es wichtig, eine einfach zu bedienende Oberfläche zu bekommen, die über eine exzellente Ergonomie verfügt, welche auch ungeübten Benutzern ein sicheres Arbeiten ermöglicht.



„In den letzten Jahren sind wir sehr stark gewachsen und haben dadurch eine Vielzahl neuer Geschäftsbereiche erhalten, welche wir in einem einheitlichen ERP-System abbilden wollten. Zusätzlich zu diesen neuen Geschäftsbereichen haben wir Mitarbeiter, die nicht nur Deutsch, sondern auch Englisch, Französisch und Spanisch sprechen. Aus diesem Grund musste ein neues ERP-System eine ausgeprägte Multi-Site-Fähigkeit aufweisen sowie sprach- und zeitzoneunabhängig funktionieren. Grosse Vorteile sehen wir darin, dass Comarch ERP 100% webfähig ist wie auch Datenbank- und Plattform unabhängig funktioniert – es sind dadurch alle Funktionen permanent und überall verfügbar. Die Software kann Standort-unabhängig im Webbrowser ausgeführt werden.“

Rosmarie Zuber

Manager Group IT Applications bei Victorinox



BUSINESS CASE: SONAX



UNTERNEHMENSDATEN

Branche: Chemie
Mitarbeiter: 500
Produkte: Autopflegeprodukte

Hauptsitz: Neuburg a. d. Donau, Deutschland
Homepage: www.sonax.de



AUSGANGSSITUATION DES PROJEKTS

Vor der Einführung von Comarch ERP waren die Prozesse und Arbeitsabläufe im Unternehmen wenig transparent, schwer zugänglich und zweidimensional. Das zu dem Zeitpunkt installierte ERP-System und die Systemplattform waren veraltet und unflexibel.



MEHRWERT, DER DURCH DAS PROJEKT GESCHAFFEN WURDE

Eines der Hauptkriterien war die Zusammenführung aller Hauptprozesse in einem einzigen System. Des Weiteren wollte man neben einer optimalen Prozessunterstützung die größtmögliche Abdeckung aller Anforderungen im Standard. Das neue ERP-System sollte für die 200 User modern, benutzerfreundlich und ausgereift sein. Als Zeitrahmen setzte man 15 Monate an.



BESONDERHEITEN DES PROJEKTS

Der Partner musste in der Lage sein, das umfangreiche Anforderungspaket in einer Software umzusetzen und Menschen, Prozesse und Systeme in Einklang zu bringen.

“

„Inzwischen hat nahezu jeder unserer Mitarbeiter direkt oder indirekt Kontakt mit der Software Comarch ERP. Sie sehen eine echte Erfolgsgeschichte, an der wir bereit sind, gemeinsam mit Comarch weiterzuschreiben. Mein Team und ich freuen uns heute schon auf Neues aus der Comarch-Ideenschmiede.“

Gerhard Jahn

Controller & Leiter Informationscenter (CIO)



BUSINESS CASE: WEITKOWITZ



UNTERNEHMENSDATEN

Branche: Elektrotechnik, Werkzeugbau
Mitarbeiter: 100
Produkte: Kabelschuhe, Kabelbinder, Aderendhülsen, Presswerkzeuge, Schrumpfschläuche

Hauptsitz: Peine, Deutschland
Homepage: www.weitkowitz.de



AUSANGSSITUATION DES PROJEKTS

Die WEITKOWITZ Kabelschuhe und Werkzeuge GmbH suchte eine neue betriebswirtschaftliche Software, um die Herstellung und Verwaltung eines breiten Sortiments an Spezialprodukten für die Elektroinstallation zu optimieren.



MEHRWERT, DER DURCH DAS PROJEKT GESCHAFFEN WURDE

Geschäftsführer Jürgen Oesterreich: „Inzwischen führen wir weit über 1.000 Aufträge im Monat aus und haben 300 bis 400 Versendungen pro Tag. Das geht nur mit einem prioritätengesteuerten System wie Comarch ERP. In puncto Lieferperformance sind wir unschlagbar. Selbst individuelle Sonderanfertigungen können wir innerhalb kürzester Zeit liefern, weil wir alle notwendigen Materialien und Ressourcen im eigenen Haus in der Hand haben. Und Comarch ERP bietet uns dazu alle Funktionalitäten, um unsere Kunden zu unterstützen und termingerecht zu beliefern.“



BESONDERHEITEN DES PROJEKTS

Weitkowitz nutzt neben Comarch ERP auch die voll integrierten Lösungen Comarch Financials und Comarch Leitstand zur Produktionsfeinplanung. „Und das alles vollintegriert in Comarch ERP“, sagt Jürgen Oesterreich. „Comarch ERP / Financials bietet hier alle Funktionalitäten, die die Anforderungen von Weitkowitz erfüllen. Dies zeigt sich vor allem im Automotive-Geschäft. In Zukunft werden wir verstärkt auf die Visualisierung der Prozesse, sowie die Integration von neuen Kommunikationsmedien zur Vertriebsunterstützung setzen.“

„Wir wollten damals vor allem eine zukunftsfähige und flexible ERP-Lösung. Heute wissen wir, Comarch war die richtige Entscheidung. Wir sind gemeinsam gewachsen und das seit über 10 Jahren!“

Jürgen Oesterreich,
Geschäftsführer





WARUM COMARCH



COMARCH AUF EINEN BLICK

Comarch ist der ideale IT-Partner für den Mittelstand. Als gründergeführtes Unternehmen verfolgen wir eine langfristige Wachstumsstrategie, die auf der Entwicklung eigener Produkte und der langjährigen Zusammenarbeit mit unseren Kunden basiert. „Comarch gehört inzwischen zu den großen europäischen Softwarehäusern,“ schreibt das Wirtschaftsmagazin Capital im November 2014.

Seit mehr als 20 Jahren unterstützen wir Unternehmen unterschiedlicher Größe aus zahlreichen Branchen dabei, durch modernste IT-Lösungen ihre Geschäftsideen umzusetzen und durch volle Ausschöpfung vorhandener Ressourcen Wettbewerbsvorteile zu erzielen. Die große Erfahrung unserer Berater und unser breites Portfolio von modernen Lösungen für alle Unternehmensbereiche garantieren die erfolgreiche Umsetzung zukunftsicherer Unternehmenssoftware aus einer Hand.

WAS UNS ALS VERLÄSSLICHEN PARTNER AUSZEICHNET:

- Umfassendes Know-how in der Fertigung aus zahlreichen Projekten, z.B. mit Victorinox, Sonax, Blizzard u.v.a.
- Mehr als 5.000 IT-Spezialisten an Entwicklungsstandorten in Deutschland, Österreich, Frankreich, Polen und der Schweiz
- Comarch investiert jährlich über 10% seines Umsatzes in Forschung und Entwicklung
- Comarch ist stark im deutschsprachigen Raum (Deutschland, Österreich und der Schweiz)
 - Mit 12 Standorten sind wir stets in Ihrer Nähe
 - 2 Rechenzentren in Deutschland als Basis für sichere Cloud Services
 - Realisierung tausender Projekte weltweit für mehr als 85.000 Kunden
- Als Lösungsanbieter spielen wir weltweit eine wichtige Rolle und werden in allen relevanten Studien und Berichten von Gartner, DiS, IDC, Truffle 100 aufgeführt



IMMER IN IHRER NÄHE

Unsere Standorte in Deutschland, Österreich und der Schweiz bieten Ihnen das gesamte Leistungsspektrum eines IT-Komplettanbieters – innovative Lösungen, die sich durch sehr gute Usability auszeichnen, stehen für uns im Vordergrund. ERP, Rechnungswesen, Business Intelligence, CRM & Marketing, ECM, EDI und Lösungen für mobilen Außendienst und mobile Dienstleister sind unsere Bausteine, mit denen wir individuell die Ideen unserer Kunden verwirklichen. Sichere Cloud-Lösungen und IT-Infrastruktur ergänzen unser Angebot.

Wir betreuen unsere Kunden gemeinsam mit unseren autorisierten Software-Partnern im In- und Ausland. Ihre kompetenten und verlässlichen Ansprechpartner bieten Ihnen Beratung direkt vor Ort und ermöglichen Ihnen einen kompletten Rundum-Service aus einer Hand. In der D-A-CH Region ist Comarch an den folgenden Standorten präsent.

“

Es ist sehr hoch einzuschätzen, wenn man einen Partner wie Comarch vor Ort hat.

Martin Darbo, Darbo AG.



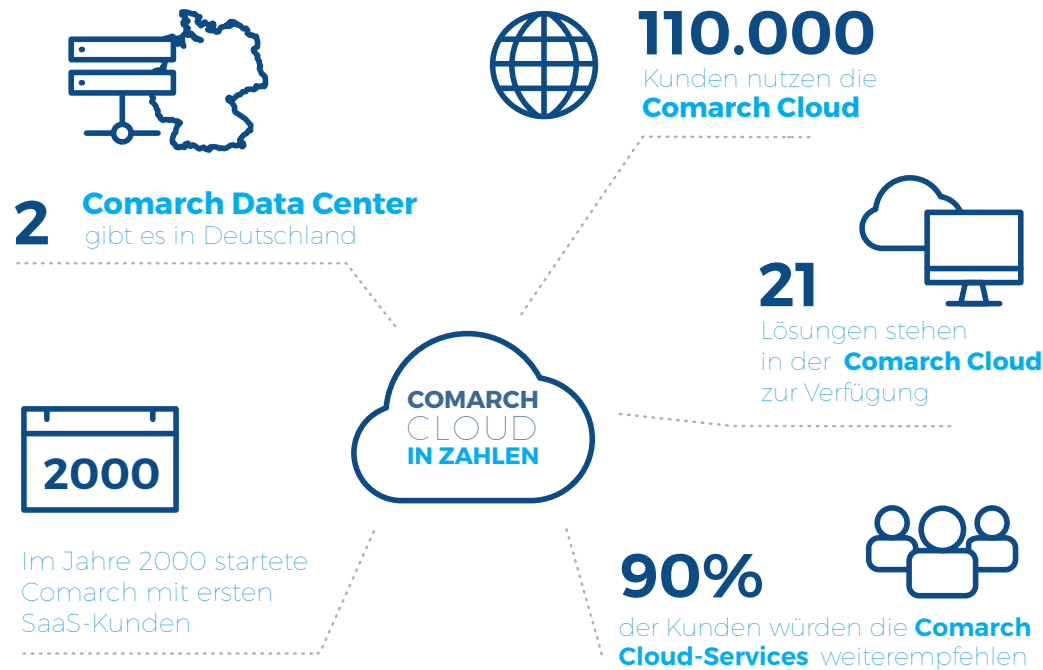
COMARCH IST EINER DER FÜHRENDEN ANBIETER FÜR CLOUD COMPUTING

IM BEREICH DES ENTERPRISE CLOUD COMPUTING BIETEN WIR 2 MODELLE AN:

In der Public Cloud stehen Ihnen Lösungen zur Verfügung, die nach Best Practices vorkonfigurierte Prozessabläufe bieten. Das Private-Cloud-Modell bietet darüber hinaus die Möglichkeit, alle Abläufe individuell an Ihre unternehmensspezifischen Anforderungen anzupassen.

DATENSICHERHEIT IN DEUTSCHEN RECHENZENTREN

Ihre Daten sind bei uns in guten Händen. Wir garantieren, dass Ihre Daten Deutschland nicht verlassen und somit vor ungewolltem Zugriff geschützt sind. Da unsere Cloud-Dienste in Rechenzentren in Frankfurt und Dresden betrieben werden, bieten wir Ihnen Sicherheit innerhalb des deutschen Rechtsraumes.



AKTUELLE TECHNOLOGISCHE HIGHLIGHTS

Comarchs kontinuierliche Investitionen in Forschung und Entwicklung ermöglichen unseren Kunden die Nutzung neuester Technologien, um ihr Geschäft zu optimieren. Die aktuell wichtigsten Trends für KMU sind:



MOBILITÄT

- Spezielle Funktionen und Prozesse für mobile Anwendergruppen
- Ergonomische Bedienkonzepte dank dedizierter Apps für iOS, Android und Windows 10
- Nahtlose Anbindung an Backoffice-Anwendungen



CLOUD COMPUTING

- Hohe Datensicherheit und Verfügbarkeit von Software-Anwendungen
- Bereitstellung von Best-Practice-Prozessen in vorkonfigurierten Anwendungen
- Integration in bestehende IT-Infrastruktur



COLLABORATION

- Steuerung des Ideen- und Wissensflusses im Unternehmen
- Einbindung von Kunden und Lieferanten in Geschäftsprozesse und den Informationsfluss



INTERNET DER DINGE (IOT)

- Bereitstellung einer offenen, hochsicheren und performanten IoT-Plattform zur Abbildung neuer Geschäftsmodelle
- Unterstützung von Produzenten bei der Einbindung von Produkten in das Internet der Dinge - von der Konzeption bis zur Fertigung



INFORMATION MANAGEMENT

- Social BI
- Big Data
- Real-Time-Data-Warehousing



ERGONOMIE

- Führung des Anwenders durch Geschäftsprozesse
- Bereitstellung aufgabenspezifischer Anwendungen und Informationen
- Vermeidung von Medien- und Informationsbrüchen



FORSCHUNG UND ENTWICKLUNG BEI COMARCH

Comarch ist ein starkes, wissensbasiertes Unternehmen mit signifikanter Erfahrung hinsichtlich der Entwicklung anspruchsvoller Software- und IT-Lösungen für zahlreiche Schlüsselbranchen. Die Mehrheit der angebotenen Lösungen wird von Comarch selbst entwickelt.

Ein entscheidender strategischer Erfolgsfaktor von Comarch ist es, bei der Einführung neuer Produkte von Anfang an (d.h., sobald sie für einen Kunden in Auftrag gegangen sind) die Forschung und Entwicklung selbst zu leiten.

Somit kann ein Teil oder auch die gesamte Software später zu einem Standardprodukt umgewandelt werden, selbst wenn die Lösung ursprünglich nur für einen einzelnen Kunden entwickelt wurde. Eine derartige Strategie resultiert in höherer Profitabilität und einem wachsenden Kundenstamm. 2013 beliefen sich die Ausgaben für Forschung und Entwicklung auf 11,1% des Comarch- Konzernumsatzes.



KONTAKTIEREN SIE UNS

Deutschland

**Hauptsitz****Comarch AG**

Chemnitzer Str. 59b

01187 Dresden

Tel.: +49 351 3201 3200

Fax: +49 351 438 97 10

www.comarch.de

Hauptsitz Comarch**Software und Beratung AG**

Riesstraße 16

80992 München

Tel.: +49 89 1 43 29 0

Fax: +49 89 1 43 29 11 14

Österreich

**Comarch Solutions GmbH**

Mariahilfer Straße 123

1060 Wien

Tel.: +43 1 910 66 0

Fax: +43 1 910 66 66

www.comarch.at

Schweiz

**Comarch Swiss AG**

Hirschengraben 43

6003 Luzern

Tel.: +41 41 419 99 10

www.comarch.ch



COMARCH

Comarch ist ein weltweiter Anbieter von IT-Lösungen (ERP, CRM & Marketing, BI, Financials, EDI, ECM, ICT, Financials, Cloud-Lösungen u.v.a.) für den Mittelstand, größere Unternehmen, kleine Betriebe, Banken & Versicherungen, Telekommunikation sowie Healthcare. Über 5.000 Mitarbeiter sind rund um den Globus in zahlreichen Ländern im Einsatz, davon sind ca. 2.000 in der Software-Entwicklung beschäftigt. Dank hoher Investitionen in Forschung und Entwicklung bietet Comarch ein umfassendes Spektrum innovativer IT-Lösungen, welche bei Kunden und Analysten einen hohen Stellenwert genießen.

KONTAKTIEREN SIE UNS

Hauptsitz Comarch AG

Chemnitzer Str. 59b 01187 Dresden

Tel. +49 351 3201 3200

Fax +49 351 438 97 10

Comarch AG mit Sitz in Dresden, Chemnitzer Str. 59b, ist beim Registergericht in Dresden unter HRB 23838 eingetragen. Umsatzsteuer-Identifikationsnummer: DE 206 522 075. Comarch Software und Beratung AG mit Sitz in München, Riesstraße 16, ist beim Registergericht in München unter HRB 111531 eingetragen. Umsatzsteuer-Identifikationsnummer: DE 129 457 436.

Dieses Werk ist urheberrechtlich geschützt. Kein Teil dieses Dokumentes darf ohne vorherige schriftliche Zustimmung von Comarch in irgendeiner Form (elektronisch bzw. mechanisch) vervielfältigt und veröffentlicht werden. Kopieren, Aufnahme in Datenträger (Band bzw. andere Systeme) sowie Übersetzungen in andere Sprachen sind ohne vorherige schriftliche Zustimmung von Comarch untersagt. Comarch wird sich bemühen, alle Informationen wahrheitsgemäß, fehlerfrei und mängelfrei wiederzugeben. Comarch behält sich das Recht vor, dieses Dokument zu überarbeiten und Änderungen vorzunehmen ohne dies vorher mitzuteilen. Aufgrund von Änderungen an beschriebenen Produkten/Programmen können einzelne Abschnitte des Dokumentes für vorherige Softwareversionen nicht mehr zutreffend sein. Markenzeichen von Comarch sind Eigentum der Unternehmensgruppe Comarch und dürfen ohne Genehmigung nicht verwendet werden. Andere Markenzeichen sind Eigentum des jeweiligen Unternehmens.

Copyright © Comarch 2016. Alle Rechte vorbehalten.

www.comarch.de

www.comarch.at

www.comarch.ch